

Microsoft® Open Value

Alle Firmen und Organisationen mit mehr als 5 PCs können von Microsofts Volumenlizenzprogrammen profitieren. Mit Volumenlizenzen reduzieren Unternehmen ihre Kosten für Software-Lizenzen und schaffen sich Vorteile gegenüber dem Wettbewerb. Zusätzlich wird die Software-Verwaltung vereinfacht.

Open Value

Open Value Company-wide

Open Value Subscription

GSD – GmbH
Sodener Weg 8
65760 Eschborn

Tel: 06196 929473
Fax: 06196 946845
info@mygsd.de
www.mygsd.de

Open Value	Open Value Company - wide	Open Value Subscription
<p>Für Unternehmen, die Lizenzen mit Software Assurance liquiditätsschonend über Ratenkauf erwerben wollen.</p> <p>Wirtschaftliche Vorteile: Ratenzahlung — gibt Unternehmen die Flexibilität, die Zahlungen auf Jahresraten zu verteilen anstelle die Lizenzkosten in einem Betrag zu bezahlen. Dadurch reduzieren sich die Einstiegskosten und Sie können Ihr jährliches Software-Budget besser im Voraus abschätzen. Amortisation der Lizenzen bereits in der Anschaffungsphase, da die Lizenzen schon produktiv genutzt werden können, bevor sie vollständig bezahlt worden sind. Budgetsicherheit und einfache Budgetplanung durch feste jährliche Raten.</p> <p>Lizenzmanagement Lizenzbeschaffung und -verwaltung lassen sich mit Open Value stark vereinfachen, da sich der gesamte Lizenzbedarf des Unternehmens (im Vertragsgebiet) unter einem einzigen Vertrag mit einer Laufzeit von 3 Jahren abbilden lässt. Verbundene Unternehmen können von Anfang an in den neuen Vertrag mit einbezogen werden. Kunden können ihren gesamten Lizenzbestand, den sie unter Open Value erworben haben, über das Online-Tool MVLS (Microsoft Volume Licensing Services) verwalten. Kunden erhalten automatisch Datenträger für alle Produkte, die in der Erstbestellung enthalten sind.</p>	<p>Für Unternehmen, die Lizenzen mit Software Assurance liquiditätsschonend über Ratenkauf erwerben wollen und dabei die Desktops im Unternehmen mit einer oder mehreren Plattformkomponenten standardisieren möchten.</p> <p>Wirtschaftliche Vorteile <i>Zusätzlich zu den gelisteten Vorteilen von Open Value (siehe linke Spalte):</i> Die unternehmensweite Version unterstützt die Standardisierung der Desktops im Unternehmen und ermöglicht die Senkung der TCO. Bei unternehmensweiter Verwendung einheitlicher Software lassen sich der Roll-out und die Verwaltung von Software durch Images erheblich vereinfachen. Die Helpdesk-Unterstützung wird erleichtert, die Kosten für Trainings können reduziert werden.</p> <p>Lizenzmanagement Durch die Standardisierung aller PCs im Unternehmen wird das Software- und Lizenzmanagement erheblich vereinfacht.</p>	<p>Für Unternehmen, welche die finanziellen Vorteile von Miete mit den Vorteilen durch Standardisierung aller Desktops im Unternehmen bei gleichzeitiger hoher Flexibilität bei der Anzahl der lizenzierten PCs kombinieren wollen.</p> <p>Wirtschaftliche Vorteile: Miete ist bilanzneutral und schont Die Liquidität des Unternehmens. Geringere Einstiegskosten, da die Lizenzen (inkl. Software Assurance) nur gemietet und nicht gekauft werden. Die Vorteile durch Standardisierung entsprechen denen von Open Value Company-wide (siehe mittlere Spalte) Flexibilität: die Anzahl der tatsächlich benötigten Desktops kann jährlich nach oben oder nach unten verändert werden – der Kunde bezahlt also nur die tatsächlich genutzten Lizenzen.</p> <p>Lizenzmanagement Die Anzahl der installierten Desktops muss nur einmal pro Vertragsjahr gemeldet werden. Werden zusätzliche PCs benötigt, können die lizenzierten Plattformprodukte sofort installiert werden. Die Meldung muss jedoch erst zum nächsten Jahrestag erfolgen.</p>

Ihr Weg zu Open Value

Details und individuelle Angebote erhalten Sie kostenlos von GSD auf Anfrage.

Rufen Sie einfach an oder schicken Sie uns ein E-Mail.

Microsoft-Partner:

Global Software Division GmbH

Sodener Weg 8

65760 Eschborn Ts.

Tel: 06196 929473

Fax: 06196 946845

E-Mail: info@mygsd.de

www.mygsd.de

Partner-Betreuung:

Microsoft Deutschland GmbH

Partner-Betreuung

Konrad-Zuse-Straße 1

85716 Unterschleißheim

Tel: 0180 5 302525*

Fax: 0180 5 302526*

E-Mail: 4partner@microsoft.com

* (0,14 Euro/Min., deutschlandweit)

Tele-Account-Betreuung:

Die direkte und persönliche Betreuung durch einen festen Ansprechpartner bei Microsoft, der sich aller Microsoftbezogenen Fragen annimmt und konkrete Lösungen liefert.

Erreichbarkeit:

Montags bis Donnerstags von

8:30 bis 17:30 Uhr,

Freitags von 8:30 bis 15:30 Uhr.

Tel: 089 3176 4810

E-Mail: partnerb@microsoft.com